

Pour renforcer notre équipe des ventes en Suisse, nous recherchons dès maintenant une personne engagée et proactive pour un poste à durée indéterminée.

Responsable de secteur en médecine vétérinaire (h/f/d) pour la région de la Suisse romande

Pour les activités de vente dans les domaines des petits animaux et des chevaux pour les cantons de la Suisse romande (FR, GE, JU, NE, VD, VS).

Nos représentants de secteur sont en contact personnel et consultatif au quotidien avec nos clients. Ils identifient les besoins de leurs clients et s'engagent proactivement pour un développement commercial positif dans un environnement de marché attractif. La collaboration étroite et l'échange au sein de l'équipe sont essentiels pour le développement de notre modèle commercial axé sur le client et la croissance.

Responsabilités:

- Suivi des vétérinaires et des assistants vétérinaires dans la région francophone de la Suisse romande.
- Conseil autonome et compétent ainsi que vente de nos produits pharmaceutiques, vaccins et diagnostics de haute qualité.
- Identification proactive des besoins des clients et développement de potentiels.
- Analyse autonome des données pertinentes sur les clients, le marché et la concurrence.
- Établissement de relations clients à long terme avec nos vétérinaires existants.
- Organisation et participation à des événements de formation continue.
- Collaboration étroite et échange avec les équipes de vente ainsi qu'avec l'équipe élargie de la santé animale en Suisse.
- Responsabilité des ventes pour votre secteur

Ce que vous apportez:

- Vous êtes une personnalité autonome, motivée et proactive, désireuse de construire une relation à long terme, partenariale et de confiance avec nos clients vétérinaires pour obtenir un développement positif des ventes dans votre région.
- Vous êtes un excellent auditeur et utilisez habilement les bonnes techniques de questionnement. Lors des contacts directs avec les clients, vous communiquez sur un

ped d'égalité. Vous restez calme et orienté vers les solutions et ce, même dans des situations stressantes.

- Vous avez terminé une formation ou un diplôme universitaire avec succès, par exemple en tant que vétérinaire, TPA senior, reconversion avec une spécialisation scientifique ou responsable des ventes.
- Vos clients parlent français. Également, pour une communication fluide au sein de l'équipe, il est important que vous maîtrisiez l'allemand.
- Des connaissances en anglais sont un atout, mais ne sont pas obligatoires.
- Vous possédez un permis de conduire valide et votre lieu de résidence se trouve dans la zone de vente.
- Idéalement, vous avez un lien avec les petits animaux et des connaissances sur le marché suisse des médicaments vétérinaires.
- Votre attitude positive et réfléchie vous distingue particulièrement. Grâce à votre forte motivation personnelle, vous ne vous laissez pas décourager par de petits revers.

Ce que nous vous offrons:

Devenez membre d'une entreprise pharmaceutique vétérinaire accomplie, significative et innovante. MSD Animal Health offre aux vétérinaires, aux propriétaires d'animaux et aux entités gouvernementales l'un des plus grands portefeuilles de médicaments vétérinaires, de vaccins, de solutions de santé et de services en gestion de la santé. De plus, nous disposons d'une large gamme de produits numériquement connectés pour l'identification, la traçabilité et la surveillance.

Nous investissons dans des activités de recherche et de développement dynamiques et complètes ainsi que dans une chaîne d'approvisionnement moderne et mondiale. Nous sommes présents dans plus de 50 pays. Nos produits sont disponibles dans environ 150 marchés.

Nous vous offrons la possibilité de vous engager à long terme dans un marché en croissance. Attendez-vous à une culture d'entreprise ouverte avec des hiérarchies plates et des processus décisionnels rapides, ainsi qu'à une équipe motivée. Vous serez entièrement formé à votre nouveau domaine d'activité et bénéficierez de programmes de formation continue attrayants.

Pour l'exercice efficace de votre activité, nous mettons à votre disposition une voiture de société avec possibilité d'utilisation privée ainsi que des appareils de communication appropriés. En plus d'une rémunération conforme au marché, vous bénéficierez de nombreux autres avantages.

À propos de nous:

Nous sommes fiers d'être une entreprise qui repose sur les valeurs de ses employés diversifiés, talentueux et engagés. Le moyen le plus rapide de faire avancer les développements innovants est de rassembler des idées différentes dans un environnement inclusif. Nous encourageons nos collègues à discuter objectivement de leurs idées et à aborder les problèmes ensemble. Nous nous considérons comme un employeur garantissant l'égalité des chances et nous nous engageons à promouvoir des lieux de travail inclusifs et diversifiés.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature:

Veillez suivre le lien pour soumettre vos documents:

<https://jobs.msd.com/gb/en/job/R356154/Responsable-de-secteur-en-m%C3%A9decine-v%C3%A9t%C3%A9rinaire-h-f-d-pour-la-r%C3%A9gion-de-la-Suisse-romande>